Musubu

# SERVICE GUIDE

営業をシンプルに、発見は最大に。

Baseconnect

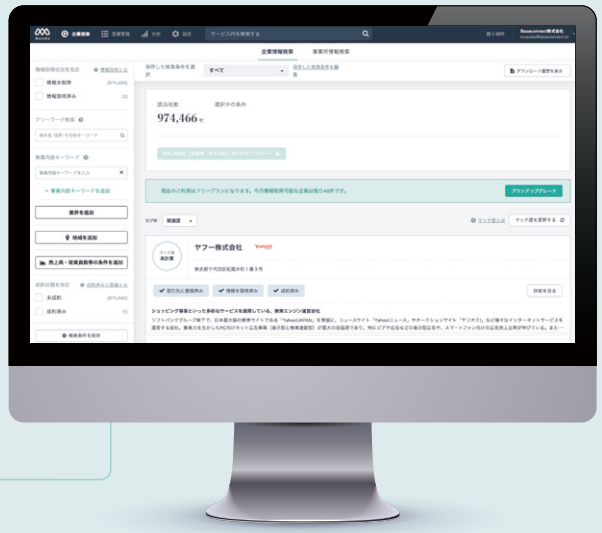
About Musubu

# Musubuとは

47,000社を超える方々が利用する、クラウド型企業情報データベースです。

国内140万件以上の本社・事業所データをもとに、法人営業のリスト作成からアプローチまでを支援します。

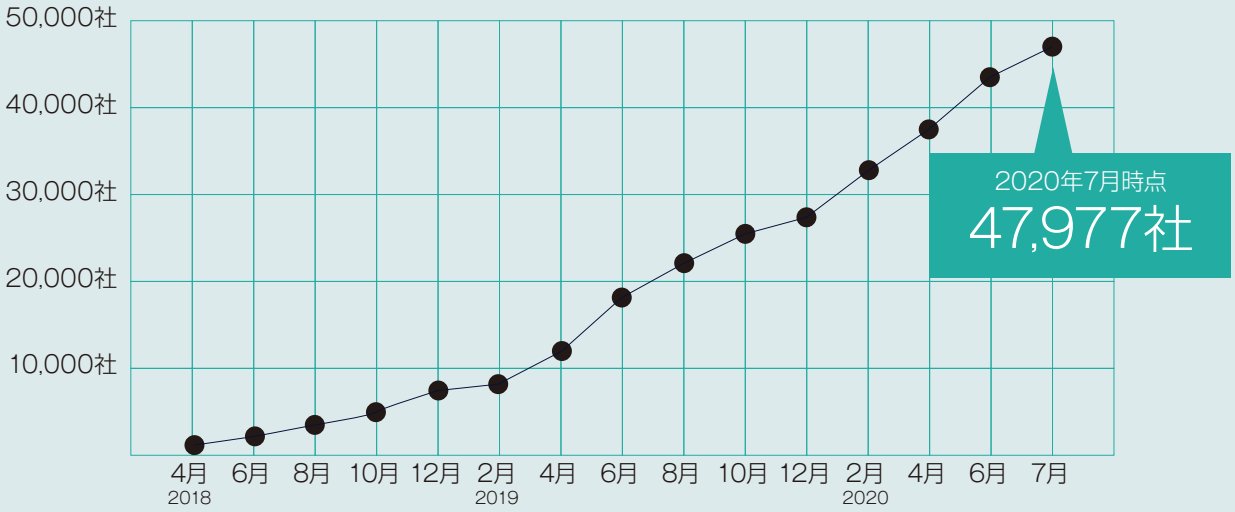
さらに、営業活動の結果をもとにリストを磨き込むことで、精度の高い効率的な営業を実現します。



Usage Situation

# Musubuのご利用状況

東証一部上場企業から中小企業まで幅広いお客様がおられ、
2020年7月時点で47,000社を超える方々にご利用いただいております。



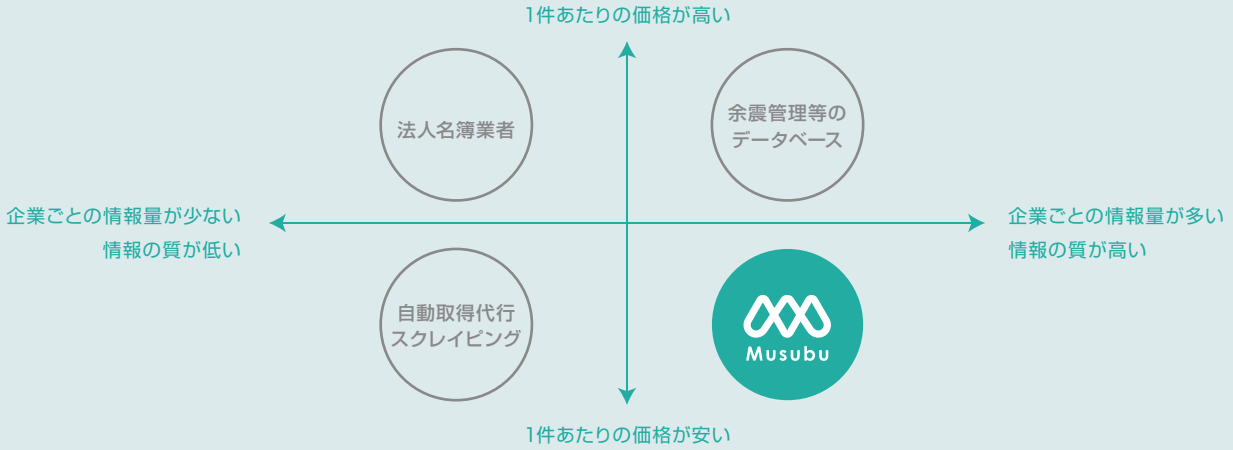

YAHOO! JAPAN　MIZUHO　BIZREACH　UZABASE

dip　framgia　Studyplus　FORVAL

Feature

# Musubuの特徴

法人営業用途に特化することで、企業情報データベースの中でも
「質の高い情報」を「安い価格」でご提供できる、独自のポジションを確立しております。
この結果、「営業リスト作成サービス　顧客満足度No.1」などの高い評価を受けております。



調査方法:インターネット調査　　実施委託先:日本トレンドリサーチ・2020年5月実施のサイトイメージ調査

Reasons for Choice

# Musubuが選ばれる3つの理由

## 法人営業用に特化したデータと機能

提供するデータはすべて、法人営業での使いやすさを考慮して自社で作成したものです。
さらに、各機能はデータを最大限に活用し、営業の成果を最大化するために設計されています。

## シンプルで使いやすい画面と操作

忙しい業務中でもストレスなく使えるよう、シンプルな画面設計を重視しています。
また、必要な操作もできる限り少なくし、どなたでも扱えるサービスを目指して日々改善を行っています。

## 気軽に使える料金プランと導入手順

まずは気軽に試せるよう、初期費用0円で1ヶ月単位で使える、
月額15,000円～のプランをご用意しています。
また、特別な設定が不要で手元のパソコンだけで
導入・利用できることも大きな特徴です。

Solution

# Musubuが解決できるおなやみ

新しい営業先を探すのに手間も時間もかかります。
同じような企業しか見つけられず、網羅的な営業活動ができていないと感じています。

140万件以上の企業・事業所情報から、多様な絞り込み軸で思い通りの情報を取得できます。
そのままエクセル形式でのリスト化や、Musubuを利用したメール送信も可能です。

新規営業の管理方法が属人化しており、以前アプローチした会社かどうかも分かりません。

一度取得した情報は御社のものとして保管されるため、営業したかどうかは一目瞭然です。
営業活動の適切な管理にもつながり、情報の再利用もできるので費用対効果も高まります。

アプローチや商談の内容が社内に蓄積されておらず、改善につなげることができません。

案件単位で営業活動を簡単に入力できます。
最小限の手間で活動履歴を残して共有し、個人でもチーム全体でも改善に役立てることができます。

Webサービスを導入した経験が少なく、担当者もいないため本当に活用できるか不安です。

専任のチームが、御社に合わせた導入や活用をサポートします。
また、初期費用0円で1ヶ月から利用できるため、少ないリスクでご利用を始めていただけます。

Case

# Musubuの活用事例

人材・コンサルティング・システム開発など、
幅広い業界のお客様の新規営業の業務改善にお役立ていただいております。

## 企業概要文のおかげで企業リサーチの手間が削減。その時間を架電に回せるように。

すべての企業データに「企業概要文」が掲載されているため、テレアポ前に必ず目を通して事業内容をざっくり把握するようにしています。Webで1件1件企業情報を調べていた手間がなくなり、架電時間を大幅に増やせた結果、アポ獲得数の増加につなげられました。

業種：人材紹介業界
Musubu利用プラン：スモールプラン（月額3万円・企業データ750件）

## ターゲットに適したメール営業ができるようになり反応率がアップ。

これまでのメール営業では、業種と地域だけでざっくりと絞り込んだ企業にまったく同じ内容のメールを送信しており、反応率が非常に悪いのが悩みでした。Musubu を導入してから、「拠点数」や「従業員数」など多様な絞り込み軸で細かなターゲティングができるようになり、ターゲットに最適なご提案メールを送る営業に変わったことで反応率が劇的に改善しました。

業種：システム開発業界
Musubu利用プラン：ラージプラン（月額12 万円・企業データ6000件）

## 住所データを分割して取得できるため、DM業者への依頼がスムーズに。

今まで使っていたリストサービスではできなかった、「郵便番号」と「都道府県」「それ以降の住所」が分割できるため、Excel ファイルを加工する煩わしさなしに DM 代行業者にそのまま発注することができ、大変便利になりました。また、代表者名もダウンロードできるため、「ご担当者様」などではなく代表者のお名前宛てにお送りすることができ、成果に繋がりやすくなりました。

業種：コンサルティング業界
Musubu利用プラン：マイクロプラン（月額1万5000円・企業データ300件）

User Voice

# Musubuのお客様の声

Musubuをご利用いただき、実際に成果につながったご担当者様の声をご紹介します。

## カクトク株式会社様

「数値的な成果としては、これまで着手していなかったアウトバウンド施策を実施できたこと、セグメントの改善を繰り返せたことで、アポ数が2倍に増加しました。」

## 株式会社ベクターロジスティクス様

「データの質は良好です。テレアポというのはトークスキルや印象の良さだけではなく、見込みのある企業に電話をかけられるかが鍵だと思うので、Musubuのように細かく企業を絞り込めるのは大きな魅力ですよね。」

## 株式会社ニューレボ様

「今までは、既存顧客に似ている企業、競合企業を検索し、リストアップして架電するまでに1～2時間もかかってしまっていました。でも、Musubuを使えば3～5分でリスト化できるので、時間削減という形で非常に業務が効率化しました。」

Support

# 安心のサポート体制

皆さまにサービスを最大限ご活用いただき、営業活動がよりよいものとなるよう、
専任のサポートチームが御社の課題に向き合いながらサポートいたします。

## チャットサポート

オペレーターと文章で直接会話と行えます。
画面右下のアイコンからサポート担当者が
皆様のお困りごとについてお答えいたします。

## 画面共有サポート

操作している画面をサポート担当者と共有し、
同じ画面から電話やチャットだけでは
伝わらない具体的な説明をご案内いたします。

## ヘルプページ

いつでもご確認いただけるように、
使い方を簡単なお客さまから寄せられるお問い合わせと
その回答を元にまとめたヘルプページがございます。

Musubuがつくる未来

# Future

## 日々の営業活動データをもとに進化する営業リストで あなたにとって最適な営業活動を実現

近い将来、Musubuの企業情報データベースと御社内のデータや個々人の活動データが結びつくことで、今まで見えてこなかったターゲティングの切り口や営業先そのものを発見し、シンプルで最適な営業活動を実現することができます。

Data & Filter

# 企業検索絞り込み軸・保有情報一覧

## 企業検索振込軸

- ·法人
  - 本社
  - 事業所
- ·業界
  - 大分類(約30種類)
  - 小分類(約400種類)
- ·地域
  - 都道府県
  - 市町村
  - 区
- ·事業内容キーワード
- ·売上高
- ·売上高増加率
- ·従業員数
- ·従業員数増加率
- ·新卒採用人数
- ·設立年数
- ·上場市場·種別(未上場のみの絞込含む)
- ·上場からの年数
- ·資本金
- ·事業所数
- ·店舗数·支店数
- ·工場数
- ·連絡先の有無
- ·代表者の年齢
- ·業態(BtoB / BtoC)
- ·代表者の出身大学
- ·情報購入済みか
- ·成約済みか
- ·フリーワード検索
- ·いま求人している

## 提供データ

### 企業概要情報

- ·企業名
- ·企業名(英語名)
- ·一言解説
- ·企業概要説明(約200文字)
- ·会社サイトURL

### 基礎データ

- ·設立年月
- ·従業員数
- ·資本金
- ·事業所数
- ·店舗数
- ·工場数
- ·上場日
- ·上場市場(or 未上場)
- ·株主構成

### 人物データ

- ·代表者名
- ·代表者年齢
- ·代表者出身大学
- ·役員プロフィール

### 分類情報

- ·メイン業界·サブ業界分類
- ·事業内容キーワードタグ
- ·業態(BtoB / BtoC)

### 業績データ

- ·売上高
- ·売上高増加率
- ·従業員増加率
- ·事業別収益

### 連絡先情報

- ·本社住所
- ·事業所住所
- ·代表電話番号
- ·FAX番号
- ·代表メールアドレス
- ·採用メールアドレス等
- ·お問い合わせページURL

### その他

- ·株主データ
- ·平均勤続年数
- ·平均年収
- ·決算月
- ·法人番号
- ·証券番号

(※今後大幅に増加予定)

Comparison

# 競合・従来との比較

| | Musubu | 手作業 | 調査型の<br>企業情報データベース | 法人名簿業者 | 自動取得代行・<br>スクレイピング |
|---|---|---|---|---|---|
| 具体例 | 営業活動にとって重要な情報を速く、安く、効率的に、必要な分だけ収集できる。 | 簡単にできるが作業者により得られる情報の質にはばらつきがあり、時間と手間もかかる。 | 独自調査のため情報の質が高いが、その分費用も高く、収集にも時間がかかる。 | 金額は安いが検索性に乏しく、必要でない情報まで購入してしまう可能性がある。 | すぐに取得でき、金額も安いが、情報が整理されておらずそのままでは活用できない場合もある。 |
| 時間<br>（100件のリスト作成） | ◎<br>30秒～数分 | ×<br>4～10時間 | △<br>数分～数日 | △<br>数日 | ○<br>数分～1時間 |
| 価格<br>（1件あたり） | ○<br>～50円 | △<br>50～300円（人件費） | ×<br>300～1,400円 | △<br>20～300円 | ◎<br>0.5～20円 |
| 企業ごとの情報量 | ○<br>35項目以上、会社説明文などもあり、法人営業用途に特化 | △<br>調べれば調べるほど詳しい企業情報が得られる | ◎<br>主に業種分類や財務データ与信用途の非公開情報が充実 | △<br>業種分類や連絡先などのみ | ×<br>求人サイトなどのまま会社名などもない場合あり |
| 絞込軸 | ◎<br>25以上 | △<br>絞込軸が多いほど手間がかかる多くなると現実的に不可能 | ○<br>15程度 | ×<br>主に2つ（地域と業種） | ×<br>取得先のサイトによる業種などもサイトごとに定義が様々 |
| リスト管理・案件管理機能 | ◎<br>案件・取引先・担当者管理機能あり | × | × | × | × |
| レコメンドなどの機能の充実や使いやすさ | ◎ | × | × | × | × |

Company

# 会社概要

Baseconnect

| | |
|---|---|
| 会社名 | Baseconnect株式会社 / Baseconnect Inc. |
| 資本金 | 13億1912万円(資本準備金等含む) |
| 従業員 | 社員 29名 ・ アルバイト 170名 ・ 他パートナーリサーチャーなど約300名 |
| 株主 | 國重侑輝・YJキャピタル・ジェネシアベンチャーズ・ユーザベース<br>JAFCO・みずほキャピタル・East Ventures・池田泉州キャピタル<br>キャナルベンチャーズ(日本ユニシスCVC)・<br>京銀リース・キャピタル(京都銀行グループ)・京都市スタートアップ支援ファンド<br>オリエントコーポレーション・京信イノベーションCファンド<br>伊藤将雄(エンジェル投資家・ユーザーローカル社長) |
| 本社住所 | 〒604-8861 京都府京都市中京区壬生神明町1−5 |

メディア掲載

日本経済新聞　TechCrunch　日刊工業新聞

TECHINASIA　THE BRIDGE　pedia by TIGALA

Musubu サービス紹介サイト　https://musubu.in