



Amazon Personalize

基礎編

近藤 健二郎

Solutions Architect 2023/07

アジェンダ

Amazon Personalize の基本的な使い方までを紹介します

- 1. Amazon Personalize の解決する課題
- 2. Amazon Personalize の基本的な使い方

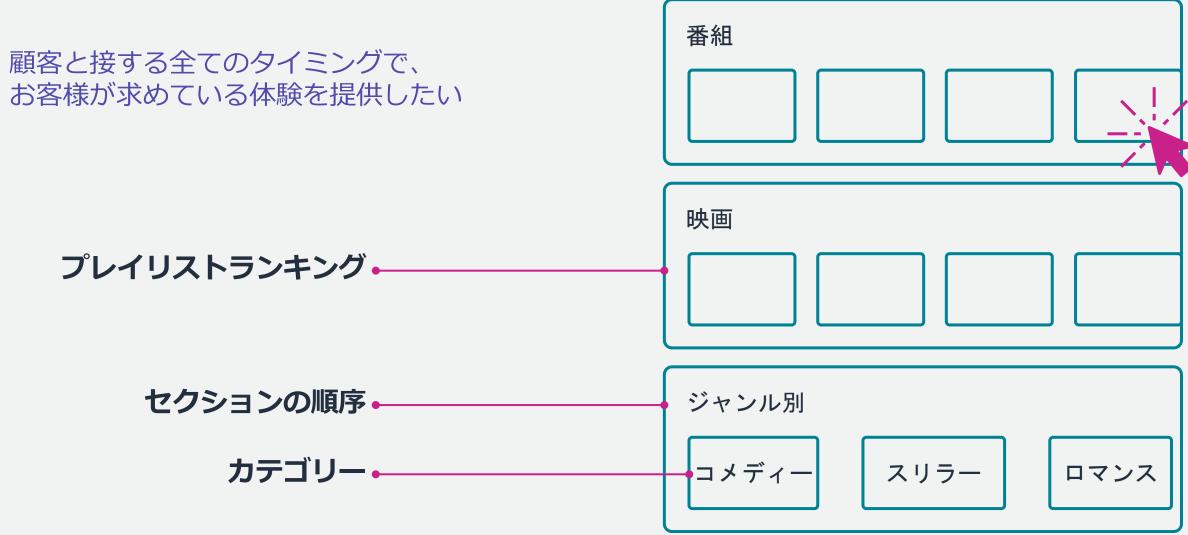
Amazon Personalize の様々な便利な機能については別の機会に紹介予定です



Amazon Personalize の 解決する課題



パーソナライゼーションとは



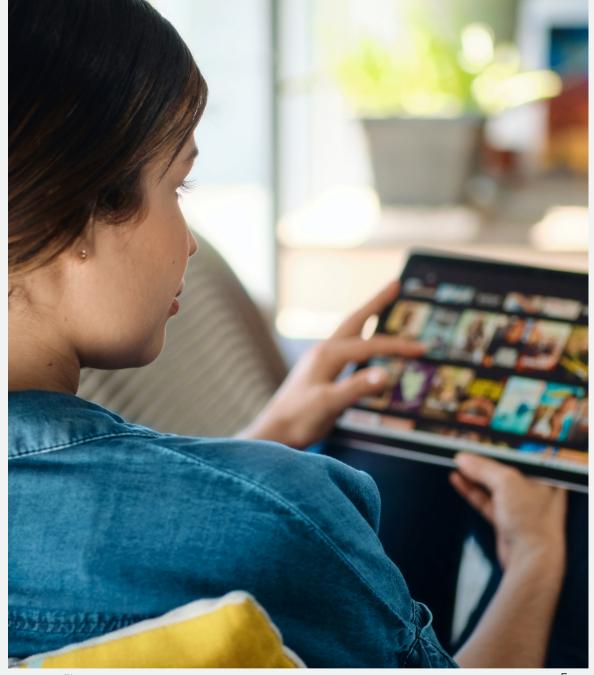
なぜパーソナライズが 重要なのか

- 60% の消費者がパーソナライズされた 体験の後、リピーターになると回答
- パーソナライズを導入した組織は 10-15% の収益が増加
- 新規顧客の獲得には、既存顧客の維持 より 5 倍以上 のコストがかかる可能性が ある

Sources:

https://www.invespcro.com/blog/customer-acquisition-retention/ https://www.twilio.com/blog/announcing-the-state-of-personalization-2021 https://www.mckinsey.com/business-functions/growth-marketing-and-sales/our-insights/the-value-of-getting-personalization-right-or-wrong-is-multiplying





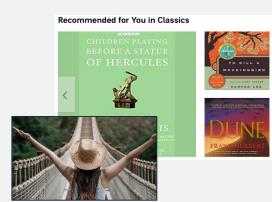
主要なユースケース





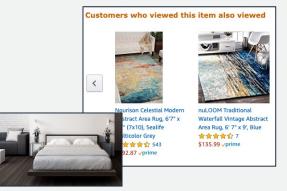
ユーザー パーソナライゼーション

ユーザーのプロファイル と興味に合わせたレコメ ンデーション



パーソナライズド ランキング

ユーザーの好みや履歴 に基づき、カテゴリや 検索結果で再ランク付 けされた項目



関連項目

類似商品を推薦し、探索とアップセルを促進



ユーザー セグメンテーション

アイテムやカテゴリー に最も関心のあるユー ザーに向けたメッセー ジの発信





大規模なパーソナライゼーションシステムの構築と管理 には高い総所有コスト(TCO)がかかる



自社開発は市場投入までの時間がかかり、 投資回収が遅れる

パーソナライゼーションをゼロから構築する際の課題



機械学習の経験とスキルセットを 持つ人材は限られる



各種機能構築と堅牢なスケーリングのために、 複雑なシステムが要求される



Amazon Personalize の主要な効果

機械学習の専門知識を必要とせず、 パーソナライズされたユーザーエクスペリエンスを創出



パーソナライズされた ユーザ体験をすばやく提供



マネージドサービスにより 構築・運用負荷の軽減



豊富な追加機能を容易に利用



Amazon における 20年以上の経験



利用した分だけの課金



Amazon Personalize の 基本的な使い方



- 1. データの準備
- 2. モデルの訓練
- 3. モデルの評価
- 4-1. 推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. バッチ推論ジョブの作成



2つの利用タイプ

1. ドメイン

特定のユースケースのためにあらかじめ用意されたリソースを利用する方法

ビデオオンデマンド と Eコマース の2つのドメインが現在は選択可能

パッケージ化されており構築がより容易。使い方は特定のユースケースに縛られる。

2. カスタム

用途に応じて柔軟な選択が可能な利用方法

細かい設定を自分で調整したい場合はこちら

2 つのタイプで実現できることは大きく変わらない 細かな仕様や料金体系が異なる



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成



データの準備(共通)

Event

Type

Click

Purchase

- データセットグループ
 - 最上位概念。2つのドメインかカスタムを選択。
- データセット
 - 1つのデータセットグループの中にインタラクション、アイテム、ユーザーの3つを作成できる
 - インタラクション(必須):ユーザーがアイテムに対してアクションした履歴
 - ・ アイテム(任意): アイテムに関するメタデータ
 - ・ ユーザー(任意): ユーザーに関するメタデータ

Timestamp

1686463302

1686463521

(例)インタラクション

Item ID

10

103

(例)アイテム

Item ID	Genre	Description	Price	
10	キッチン 包丁	刃体からハ ンドルまで …	3,500	
103	大型家電 冷蔵庫	コンパクト なのに、 たっぷり	29,800	

(例)ユーザー

User ID	Age	Gender
2	25	Male
3	31	Female



User ID

2

データの準備(共通)

- ・スキーマ
 - 各データセットの構造を記述したJSONオブジェクト。
 - ・ カラム名や型を記述
 - インタラクション、アイテム、ユーザーそれぞれに必須カラム名と予約カラム名が存在する。 ドメインとカスタムで仕様が異なるのでドキュメントを参照。 https://docs.aws.amazon.com/personalize/latest/dg/how-it-works-dataset-schema.html

(例) ユーザーデータセットのスキーマ

データの準備(共通)

- スキーマ
 - カラムがカテゴリを表現している場合は、categorical: true とします
 - カラムがテキスト情報の場合は、textual: true とします
 - 欠損値のあるフィールドである場合は、type:["null", "string"] とします

(例) アイテムデータセットのスキーマ

```
"type": "record",
"name": "Items",
"namespace": "com.amazonaws.personalize.schema",
"fields": [
    "name": "ITEM_ID",
    "type": "string"
    "name": "GENRES",
    "type": [
     "null",
     "string"
    "categorical": true
   "name": "CREATION_TIMESTAMP",
    "type": "long"
    "name": "DESCRIPTION",
    "type": [
     "null",
     "strina"
    "textual": true
"version": "1.0"
                                                  16
```



1. 【共通】データの準備

- ① 各種 csv ファイルを Amazon Simple Storage Service (Amazon S3) にアップロード
- ② データセットグループを作成
- ③ スキーマ作成
- ④ データセット作成
- ⑤ データセットインポートジョブ作成 (Amazon S3からAmazon Personalizeへのデータインポート)
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

- + モデルの評価
- + 推論APIの作成

- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成

モデルの訓練(カスタム)

レシピ = レコメンドのアルゴリズム

レコメンドタイプ	レコメンドタイプの説明	レシピ名
USER_PERSONALIZATION	あるユーザーに対して推薦するアイテムのリストを取得する (例 : あなたへのオススメ商品)	User-Personalization 他
ユーザーID → アイテムIDs		
RELATED_ITEMS	あるアイテムに対して関連しているアイテムのリストを取得する (例:この商品を見ている人は他にこれらの商品も見ています)	Similar-Items SIMS
アイテムID → アイテムIDs		
USER_SEGMETATION	あるアイテムやアイテムの属性に対して関心の高いユーザーのリスト を取得する	Item-Affinity Item-Attribute-Affinity
アイテムID → ユーザーIDs	(例 : クーポンをメール配信するユーザーのリスト) ※ バッチ推論のみ対応	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,
PERSONALIZED_RANKING ユーザーID + アイテムIDs ↓ 並び替えられたアイテムIDs	あるユーザーに対してアイテムリストを関心度順に並び替える (例 : 検索後のアイテム候補を関心度順に並び替えて表示)	Personalized-Ranking
POPULAR_ITEMS	人気のあるアイテムリスト、トレンドのアイテムリストを取得する。 ユーザーにパーソナライズされない。	Trending-Now
→ アイテムIDs	(例:トップページに表示する人気商品ランキング)	Popularity-Count



モデルの訓練(カスタム)

ソリューション

• レシピやハイパーパラメータ等のモデルの訓練に必要な設定を管理する概念

ソリューションバージョン

- 訓練済みモデル
- ソリューションに紐づいて作成される



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
 - ① ソリューションの作成
 - ② ソリューションバージョンの作成

- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)
- 4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成

or

モデルの評価(共通)

Amazon Personalizeは入力されたデータを学習用と評価用に分割し、 訓練したモデルをオフライン評価します。

- coverage
- mean reciprocal rank(MRR) at 25
- normalized discounted cumulative gain (NCDG) at K (5/10/25)
- precision at K
- average_rewards_at_k
- trend prediction accuracy
- hit (hit at K)
- recall (recall at K)

マネジメントコンソール上で各メトリクスを確認できます

Solution version metrics

Performance metrics Amazon Personalize generates when you train a solution version. Use metrics to evaluate the performance of the model before you create a campaign and provide recommendations.

Normalized discounted	Precision
cumulative gain	At 5
At 5	0.0494
0.0986	At 10
At 10	0.0472
0.1426	At 25
At 25	0.0396
0.2163	

Mean reciprocal rank At 25

0.1242

Coverage Info

0.2608



モデルの評価(共通)

全ての評価メトリクスの詳細はドキュメントを参照。下記に一部抜粋。

https://docs.aws.amazon.com/personalize/latest/dg/working-with-training-metrics.html

Coverage:

ユニークなアイテム総数のうち、推薦する可能性のあるアイテムの割合高いほど多様なアイテムが推薦に含まれる可能性がある Popularity-count(人気ランキング)のようなレシピは低くなる

Precision at K:

K個推薦したアイテムのうち、ユーザーが関心のあるアイテムが含まれている割合あるユーザーに10個推薦したアイテムのうち、その後3個のアイテムをクリックしたならば、3/10です。

Normalized Discounted Cumulative Gain (NDCG) at K (5/10/25):

ユーザーが関心のあるアイテムが、上位に提示されているほどスコアが大きくなり、下位に提示されているほどスコアが小さくなる 推薦の順番も考慮する評価メトリクス



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成



推論APIの作成(カスタム)

キャンペーン = 訓練済みモデルがデプロイされた推論API

- ・ 推論APIはリクエストの増減に応じて自動でスケールする
- TPS:プロビジョニングされているリソース容量を、 1秒間にさばけるトランザクション数で表現したもの。
- コールドスタートのペナルティを軽減するために最小プロビジョニングTPSを設定可能
- 最小プロビジョニングTPSを大きくすると料金が増加するため、最初は小さく始め、 Amazon CloudWatchでメトリクスを見ながら調整することが推奨
- GetRecommendations と GetPersonalizedRanking API にリクエストして推論結果を取得する。マネジメントコンソール上でも簡単に確認可能。



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)
- ① キャンペーンの作成

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
 - ① ソリューションの作成
 - ② ソリューションバージョンの作成
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)
 - ① キャンペーンの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成



モデルの訓練 & 推論APIの作成(ドメイン)

レコメンダー ≒ カスタムのソリューション + ソリューションバージョン + キャンペーン + その他諸々

ユースケース: レコメンドのユースケース(カスタムのレシピに近い)

VIDEO ON DEMAND

ユースケース名	概説
Because you watched X	アイテムID → アイテムIDs 視聴済み動画はフィルタリング
More like X	アイテムID → アイテムIDs 視聴済み動画はフィルタリング
Most popular	視聴数ランキング
Trending now	視聴数のトレンドランキング
Top picks for you	ユーザーID → アイテムIDs 視聴済み動画はフィルタリング

ECOMMERCE

ユースケース名	概説
Most viewed	閲覧数ランキング
Best sellers	購入数ランキング
Frequently bought together	アイテム to アイテム 購入イベントを考慮
Customers who viewed X also viewed	アイテム to アイテム 閲覧イベントを考慮 購入済み商品はフィルタリング
Recommended for you	ユーザー to アイテム 購入済み商品はフィルタリング

https://docs.aws.amazon.com/personalize/latest/dg/domain-use-cases.html



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練 + モデルの評価

+ 推論APIの作成

① レコメンダーの作成



- 1. 【共通】データの準備
- 2. 【カスタム】モデルの訓練
- 3. 【カスタム】モデルの評価
- 4-1. 【カスタム】推論APIの作成(リアルタイム推論)

or

4-2. 【カスタム】バッチ推論ジョブの作成

2. 【ドメイン】

モデルの訓練

+ モデルの評価

+ 推論APIの作成



バッチ推論ジョブの作成(カスタム)

- ソリューションバージョンを指定して推論ジョブを実行
- Amazon S3から入力データをインポートし、推薦結果をAmazon S3にエクスポートする※ 別のバケットを指定することが推奨
- 入力/出力データはJSON形式。詳細はレシピによって異なる。 https://docs.aws.amazon.com/personalize/latest/dg/batch-data-upload.html

(例) User-Personalizationレシピの入力JSON

```
{"userId": "4638"}
{"userId": "663"}
{"userId": "3384"}
```

• • •

(例) User-Personalizationレシピの出力JSON

```
{"input":{"userId":"4638"},"output":{"recommendedItems":["63992","115149","110102"],"scores":[0.0152238,0.0069081,0.0068222]},"error":null} {"input":{"userId":"663"},"output":{"recommendedItems":["368","377","25"],"scores":[0.0406197,0.0372557,0.0254077]},"error":null} {"input":{"userId":"3384"},"output":{"recommendedItems":["597","21","223"],"scores":[0.0241061,0.0119394,0.0118012]},"error":null}
```



32

料金(ドメイン)

- データ取り込み: 0.05 USD / GB
- ユーザー数あたりの時間料金
 - 100,000 人 あたり 0.375 USD / hour
 ユーザー数が増えるほどユーザーあたりの料金が下がる
 - 1時間あたりの無料レコメンデーションが付与される。 これを超える追加レコメンデーション分は課金。
- 追加レコメンデーション
 - 1,000 件あたり 0.0833 USD 追加分が増えるほど追加レコメンデーションあたりの料金が下がる



33

料金(カスタム)

- データ取り込み: 0.05 USD / GB
- ・トレーニング
 - モデルの訓練にかかった時間に対する課金:0.24 USD / 時間
 - 4v CPU, 8 GiB メモリのコンピューティング環境での料金。実際に使われたインスタンスに応じて課金額は調整。
- 推論(リアルタイム)
 - 1秒あたりのトランザクション(TPS)に基づいた時間課金: 0.20 USD / TPS-時間
 - TPS-時間 = (実際のTPS と 最小プロビジョンドTPS の大きい方) × (リクエストをさばいた合計時間)
- 推論(バッチ)
 - レコメンデーション件数あたりの課金: 0.067 USD / 1,000件
 - ユーザーセグメンテーションのレシピだけは、クエリごとに、データセットに含まれるユーザー数あたりの 課金体系となっている

https://aws.amazon.com/jp/personalize/pricing/



料金例

例1:ドメインでの大規模利用ケース

- 200GB / 月のデータアップロード
- 500,000ユーザー
- 3つのレコメンダー
- 平常時:5,000件/時間のレコメンデーション
- ピーク時(月40時間):16,000件 / 時間のレコメンデーション
- → データIN + レコメンダー時間料金 + 追加レコメンデーション
 - = 10 + 1218.78 + 99.96 = 1328.74 USD / 月
- ※ カスタムでも同規模であれば同様の料金となることが多い

例2:カスタムでのバッチレコメンデーション利用ケース

- データ量:10GB
- トレーニング:50時間/月
- 100万ユーザーに対して10個のアイテムリストを推薦
- →データIN + トレーニング時間料金 +バッチ推論件数料金 = 0.5 + 12 + 67 = 79.5 USD



AWS Black Belt Online Seminar とは

- 「サービス別」「ソリューション別」「業種別」などのテーマに分け、 アマゾン ウェブ サービス ジャパン合同会社が提供するオンラインセミナー シリーズです
- AWS の技術担当者が、AWS の各サービスやソリューションについてテーマ ごとに動画を公開します
- 以下の URL より、過去のセミナー含めた資料などをダウンロードすることができます
 - https://aws.amazon.com/jp/aws-jp-introduction/aws-jp-webinar-service-cut/
 - https://www.youtube.com/playlist?list=PLzWGOASvSx6FlwIC2X1nObr1KcMCBBlqY



ご感想は Twitter へ! ハッシュタグは以下をご利用ください #awsblackbelt



内容についての注意点

- 本資料では 2023 年 6 月時点のサービス内容および価格についてご説明しています。 AWS のサービスは常にアップデートを続けているため、最新の情報は AWS 公式 ウェブサイト (https://aws.amazon.com/) にてご確認ください
- 資料作成には十分注意しておりますが、資料内の価格と AWS 公式ウェブサイト記載の価格に相違があった場合、AWS 公式ウェブサイトの価格を優先とさせていただきます
- 価格は税抜表記となっています。日本居住者のお客様には別途消費税をご請求させていただきます。
- 技術的な内容に関しましては、有料の <u>AWS サポート窓口</u>へお問い合わせください
- 料金面でのお問い合わせに関しましては、カスタマーサポート窓口へ お問い合わせください (マネジメントコンソールへのログインが必要です)





Thank you!